

📍 Hilton Garden inn Novorossiysk

25 января 2019 г

BUSINESS
SUMMIT 2019

ПРОДАЖИ НА МИЛЛИОН

Спикер
Александр Синютин





О спикере **АЛЕКСАНДР СИНЮТИН**

Эксперт № 1 в России по «приятным продажам»

- Родился 1 сентября 1971 года в Москве.
- Выпускник МГИМО МИД РФ.
- В 90-х работал в банковской сфере в должности Председателя правления банка.
- В 26 лет стал долларовым миллионером.
- Выступал экспертом ведущих финансово-экономических СМИ: «Коммерсантъ DAILY», «Аргументы и Факты», «Сегодня» и других изданий.
- В 30 лет возглавлял и реализовывал крупномасштабные федеральные проекты в Администрации Президента РФ.
- В настоящее время – бизнесмен и бизнес-тренер.
- Владелец Группы компаний Eventail®, создающей собственные и клиентские проекты в сферах культуры, искусства, развлечений и ивента.
- Ведет авторские тренинги о бизнесе и счастье с 2009-го года.
- Входит в «золотую дюжину» тренеров по продажам России (по рейтингу журнала «Управление сбытом» за 2015 год).

Кто получит максимум пользы от участия в BUSINESS SUMMIT 2019 "ПРОДАЖИ НА МИЛЛИОН"

все, чей уровень доходов зависит от результата
ведения переговоров с клиентом

Менеджеры и руководители отделов продаж

Начнёте наконец-то заключать
сделки, а не будете поить клиентов
часами чаем

Собственники бизнеса и наёмные управляющие

Благодаря новым инструментам
продаж сможете повысить
эффективность своего бизнеса

Предприниматели и фрилансеры, продающие свои услуги

Научитесь самостоятельно управлять
переговорами и сможете получать
удовольствие от процесса продаж

ПРОГРАММА BUSINESS SUMMIT 2019

«ПРОДАЖИ НА МИЛЛИОН»

Клиенты выберут именно ваши услуги?

Какие вопросы помогают выявить главные интересы?

Чем руководствуются клиенты при выборе услуг?

Рекомендации по «работе» с проблемами клиентов.

Что такое прием «активного слушания»?

Как работает принцип «выиграл-выиграл»?

Навыки заключения сделки

Запрещенные слова и приемы.

В каких случаях Ваши профессиональные знания могут Вам навредить?

Нужны ли актерские навыки при заключении сделки?

Что можно и чего нельзя делать при «закрытии сделки»?

Как «закрывать сделку»?

Что такое «правило нарисованной чайки»?

Тайные механизмы заключения договора

Знаете ли Вы, что решение о заключении с Вами сделки всегда принимают три человека, даже если на встрече присутствует только один?

Что необходимо сделать, чтобы получить «да» от всех троих?

Что такое «позиция ребенка»?

Каковы основные модели поведения клиентов в «позиции ребенка»?

Практические навыки общения

«Волшебные приемы» общения с клиентами.

О чем можно и о чем нельзя говорить ?

Что делать, если клиенты на Вас давят?

Что делать в ситуациях, которыми Вы не можете управлять?

Что такое «техника обратных вопросов»?

ПРОГРАММА BUSINESS SUMMIT 2019

«ПРОДАЖИ НА МИЛЛИОН»

(Продолжение)

Работа с возражениями

Что делать, когда Ваши услуги ничем принципиально не отличаются от услуг Ваших конкурентов?

Что делать, когда Ваше предложение почти безразлично для клиентов ?

Что делать, когда клиенты почти готовы к заключению договора, но еще сомневаются?

Есть ли шанс, если шансов нет?

Что такое принцип «маятника»?

Окончательное принятие решения

Как избежать завершения разговора фразой «мы должны подумать / обсудить»?

Сколько времени имеет смысл предоставлять клиентам на принятие окончательного решения?

Что делать, если клиенты не могут принимать решение самостоятельно

Какую помощь нужно оказывать клиентам для принятия окончательного решения?

Выбери свой вариант участия

Стандарт

Ряды начиная со 2-го

Участие в мероприятии

Кофевейки

Участие в нетворкинге

до 31.12.2018:

5 500 р

с 01.01.2019 по 15.01.2019:

6 000 р

с 16.01.2019:

6 500 р

Бизнес

Место в первом ряду

Участие в мероприятии

Кофевейки

Отдельная стойка регистрации

Участие в нетворкинге

до 31.12.2018:

8 000 р

с 01.01.2019 по 15.01.2019:

9 000 р

с 16.01.2019:

10 000 р

Корпоративный

Для группы участников от 4-х человек

Индивидуальные
корпоративные
условия

Скидка от 10%

В рамках BUSINESS SUMMIT 2019 будет проходить

ЭФФЕКТИВНЫЙ НЕТВОРКИНГ

- это общение с более чем 100 успешными предпринимателями и владельцами бизнеса в рамках одной площадке.

Вы сможете:

- Узнать о новых инструментах развития бизнеса
- Найти партнеров для своих проектов
- Лично познакомиться со своими потенциальными клиентами
- Найти инвесторов
- Рассказать о своем бренде
- Найти сотрудников на ключевые позиции
- Просто познакомиться с умными и успешными людьми

Остались вопросы?

Свяжитесь с нами,
и мы с удовольствием на них ответим



Телефон/What's up

+7 952 828 42 59
+7 953 093 11 96



Место проведения

Hilton Garden Inn Novorossiysk 4*
г. Новороссийск, наб. Адмирала
Серебрякова 29 Г, 2-й этаж
зал "Валенсия"



E-mail

treningi.consalting@gmail.com

Мы ждём тебя
на Business Summit 2019!

